



Hatékonyságnövelés optimalizálással

Sok ezer termelő cég spórol meg évente több millió eurót, és több száz óra felesleges munkaidőt, csak azzal, hogy optimalizálják a gyártás, a termelés és a logisztika folyamatait.

Hogyan csinálják?



Biztos Ön abban, hogy mindig jó döntést hoz a vállalat ügyeiben? Ha Ön sosem fesengett döntései miatt, ha még sosem érezte magát kellemetlenül a bizonytalan döntései felelősségének súlyától, akkor Önnek nincs szüksége ránk.

Ha azonban Ön szereti a munkájában a biztonságot, szeretné tudni egy-egy a logisztika, vagy a termelés hatékonyságát meghatározó döntése előtt, hogy az valóban hasznot termel-e, akkor segíthetünk.

Bizonyára Önnel is többször előfordult már, hogy nap mint nap 30, 40, 50 vagy akár még több lehetőség közül kellett kiválasztania az optimálisat, azt az egyet, amely a legtöbb hasznot hozza, amely számításba veszi a vállalkozás körülményeit is, és amelyikkel a vállalkozás és a vevő, az ügyfél is elégedett lesz. Ahhoz, hogy az ilyen döntések valóban sikeresek legyenek, sokszor még a sok-sok éves tapasztalat sem elég. Annál sokkal több kell.

Sok lehetőség, egyetlen jó megoldás, amin sok millió forint múlhat...

Hogyan választhatja ki?

Ehhez szüksége lesz néhány dolog nagyon pontos ismeretére. Adatokra, a meglévő információk gyors és pontos feldolgozására, olyan modellekre, amikből Ön tisztán, egyértelműen kiszűrheti, hogy az egyes lehetőségek milyen végeredményt hoznak. Ezek után a döntés már egyszerű, hiszen Ön látni fogja, hogy az egyes lehetőségek mennyi bevételt, illetve kiadást jelentenek az Ön vállalata számára.

Ha tehát Ön birtokában lesz egy ilyen megoldásnak, akkor nem csak a legtöbb profitot kitermelő megoldást tudja könnyedén kiválasztani, de még a határidők csúszását is ellefejlheti, hiszen raktárkészlete optimalizálva lesz ügyfelei igényeire. És biztos lehet abban is, hogy raktárköltségei nem haladják meg bevételeit.



A cégek átlagosan az elérhető profitjuknak csupán 50-70%-át tudják realizálni az optimalizálás hiánya miatt. Az optimális helyzetek, költségek megtalálása versenyelőnyt teremt a piacon, a végeredménye: profitnövelés anélkül, hogy az árakat növelni kellene. Az optimális döntés megtalálásához azonban optimalizáló eszközre van szükség! Ebben segíthet egyedülálló szakmai csapatunk.



Mire jó és miből áll egy optimalizáló megoldás?

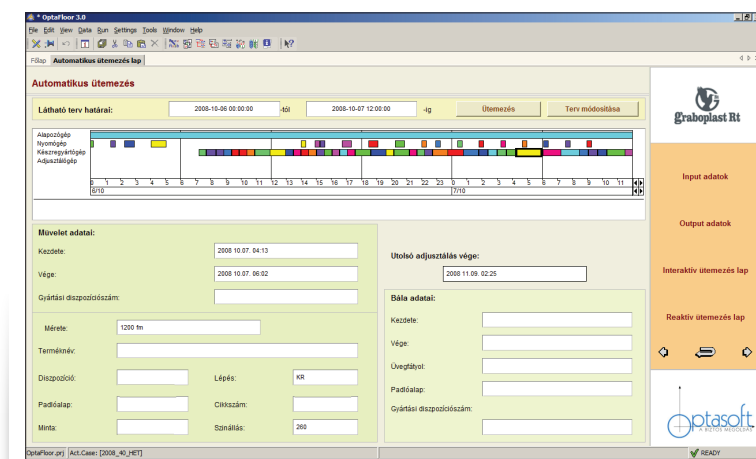
Az optimalizálás nem egyszerűen egy projekt, aminek segítségével a cég egyes területein hatékonyságnövelést akarunk elérni. **Egy valódi optimalizáló eszközzel, az összes folyamat egyidejű maximális kihasználtságát lehet elérni.** Az optimalizálás mindig tényeken, mégpedig számszerű tényeken alapszik, amit felhasználva pontos cselekvési tervet, a legjobb árat, a maximális profitot lehet elérni.

Az optimalizáláshoz három dologra van szükség:

Először is adatokra. Az adatok magukba foglalják a tervet, igényeket (még akkor is, ha bizonytalanok vagyunk benne), a gépek, folyamatok jellemzőit és a cég folyamatainak a korlátait.

Másodszor egy felvilágosult, tájékoztatott és viszonylag fegyelmezett szakmai csapatra, mert hiába a legbriliánsabb megoldás, ha nincs aki végrehajtsa.

Harmadszor egy egyedí, cégre szabott szoftverre, amely segítségével az emberi elmének átláthatatlanul sok lehetőségből kiválaszthatjuk a legjobbat. A szoftvernek tehát minimum három funkciót kell kiválóan megoldani: hozzáférni a vállalat adataihoz, optimalizálni, és végül közzétehetően visszajuttatni az információt a felhasználóhoz.



Mik az előnyei?

Az optimalizálással a költségeinket jelentősen csökkenthetjük.

Segítségével leegyszerűsödnek a döntések, a kockázat minimálisra csökken, hiszen Önnek csak azt kell megvizsgálnia, hogy a szoftver által kiadott megvalósítási terv tartalmaz-e olyan kockázatot, amit a szoftver esetleg még nem tudott figyelembe venni. Ha van ilyen, akkor csak nyugodtan válassza a második legjobb tervet, még az is 30-40 %-kal több profitot fog hozni önnek, mint a kézi számolások.

Rugalmasabbá teszi a döntéshozatalt, hiszen váratlan események esetén nagyságrenddel gyorsabban tudunk új tervet készíteni a szoftver segítségével, mint nélküle. Egy fontos döntés előtt nem kell sok ezer változatot végiggondolnunk, csak a legjobb néhány tervet összevetnünk.

Növeli a cég működésének biztonságát, hiszen egyrészt a szoftver segítségével előre láthatjuk, hogy a vállalat mit, mikor, milyen mennyiségben gyárt, szállít vagy ad el. Ez a stratégiai és gördülő pénzügyi tervezéskor biztonságot ad a vezetőknek, csökken a stressz és a nyomás az embereken, amivel nő az egész vállalat hatékonysága. Másrészt a vállalat folyamatai visszakereshetők, így egy esetleges kisebb eredményt utólag könnyebben, feszültségtől mentesen tudja a vezetőség elemezni, ami katalizálja a folyamatos eredményjavulást.



Kinek ajánlott?

Az optimalizálás azoknak a cégeknek ajánlható, ahol az **árbevétel meghaladja a 300 millió forintot**, és a vezetők viszonylag összetett problémákról hoznak döntéseket. Szinte elengedhetetlen, ha gyakran változó piaci körülmények között kell kimagaslót teljesíteni, vagy ha többlépcsős folyamatokat kell megbízhatóan kézben tartani. Kisebb árbevétel esetén is érdemes megfontolni az egyedi szoftveres megoldás kifejlesztését, ha a profit a költségekre nagyon érzékeny, és a költségeket számos faktor befolyásolja.



Nem túl korai ez a cégemnek?

Sokan úgy gondolják, hogy nem érdemes optimalizálni, amíg nem vagyunk 100%-ig biztosak az adatainkban. Mások már megtapasztalták, hogy éppen a bizonytalan adatokon alapuló döntéseket tudja leginkább segíteni az optimalizálás. Ha például, nem vagyunk biztosak a megrendelés állományban (pl. lehet 80-tól 120-ig), akkor mi alapján döntünk optimalizálás nélkül? Érzésekre alapozva egy jó középértéket veszünk, de így a döntés egyik legfontosabb tulajdonsága, a lehetséges megrendelések széles sávja eltűnik a döntési folyamatból.

Optimalizálva megkereshetjük azt a tervet, amely a legnagyobb valószínűséggel biztosít maximális profitot a lehetséges megrendelések alapján.



Mennyi idő alatt térül meg?

Egy egyedi optimalizáló megoldás kifejlesztése és bevezetése általában **3-6 hónap alatt térül meg, és már az első évben erőteljes eredményjavulást eredményez.** Bár a bevezetéshez a cég erőforrásaira is szükség van, a szemléletváltás és a szoftveres számítások együttes hatása hihetetlen mértékű profittörekedést hoz magával.

Kompatibilis a meglévő rendszerekkel?

Az AIMMS eszköztárával, mind a készülő szoftver **könnyen integrálható a vállalat szoftverrendszerébe, mind az új szoftverbe könnyen integrálhatók meglévő modulok.** Például relációs adatbázisokhoz ODBC szabványnak megfelelően csatlakozhat, de használható az XML csatolás is. Az adatokat importálhatjuk Excelből és exportálhatjuk is Excel táblákba. Az új szoftver nem jelent többlet kihívást sem a vállalat munkatársainak, sem az informatikusnak. Kívánságra a szoftver forráskódját is elérhetővé tesszük.



Misszióink

Az a hivatásunk, hogy a vállalatokat korszerű optimalizáló eszközökkel lássuk el, ezzel javítva versenyképességüket, jelentősen növeljük profitjukat és csökkentjük költségeiket.

Munkatársaink alapos, körültekintő munkájának, az egyetemi és nemzetközi háttérnek köszönhetően egyedülállóan magas színvonalon szolgáljuk ki partnereinket a termelés, logisztika, erőforrás és útvonal optimalizálás területén. Valamennyi munkafázisban szem előtt tartjuk az üzletileg és emberileg egyaránt korrekt együttműködést, nyitottak vagyunk mások személyiségére, véleményére, érzéseire, készek vagyunk ezeket elfogadni.

Alapelvünk, hogy kitartóan és fegyellemmel dolgozunk partnereinkért és egymásért, csak olyan ígéretet teszünk, amit legjobb tudásunk szerint teljesíteni tudunk.



Partnereink értékelik, hogy őszinték vagyunk, ha egy korábban nem ismert tény befolyásolja a közös munkát, akkor azonnal értesítjük az érdekelteket és javaslatot teszünk a megoldásra.

Olyan megoldást keresünk és alkalmazunk, ami könnyen megvalósítható, anyagainkat úgy készítjük el, hogy partnereink számára érthetőek legyenek.

Mi a fenti alapelvekben hiszünk és a tisztességes, partneri viszonyban látjuk a fejlődés zálogát.



Lelkes Zoltán

Dr. Lelkes Zoltán
ügyvezető

Partnereink mondták

„Az Optasoft munkatársai mindig készséggel állnak rendelkezésünkre, és a felmerült problémákra általában több alternatív megoldást is javasolnak, így viszonylag könnyedén és gyorsan küzdhetjük le azokat a nehézségeket, amelyekkel a fejlesztés során szembesültünk. Ez a kreatív hozzáállás tette hatékonná együttműködésünket.”

Tóth Zoltán

(PET Hungária Kft., Supply Network Planner)



„Sok ipari vezetőhöz, középvezetőhöz kellene eljutnia az ilyen típusú gondolkodásnak!”

Kovács Zsolt

(GLOBUS Konzervipari Zrt., termelési-, műszaki- és logisztikai igazgató)

„Kezdetben nem gondoltam volna, hogy az AIMMS mekkora segítség lesz munkánk során! Sokkal kevesebb időt töltünk el a gyártás tervezésével és jó adatok esetén tuti jó az eredmény.”

Szatmári Tamás

(Graboplast Zrt.)

„Az OptaSoft munkatársai a legújabb matematikai eszközöket alkalmazzák és nem csak megértik a problémáinkat, hanem segítenek nekünk is, hogy mi is jobban értsük azokat!”

Kovács Tibor

(Plzensky Prazdroj, technikai igazgató)





1117 Budapest, Bölcső utca 5. III/b
Levelezési cím: 1507 Budapest, Pf. 50
Telefon/fax: +36 1 209 76 52
Mobil: +36 20 491 96 71
E-mail: zoltan.lelkes@optasoft.hu
www.optasoft.hu